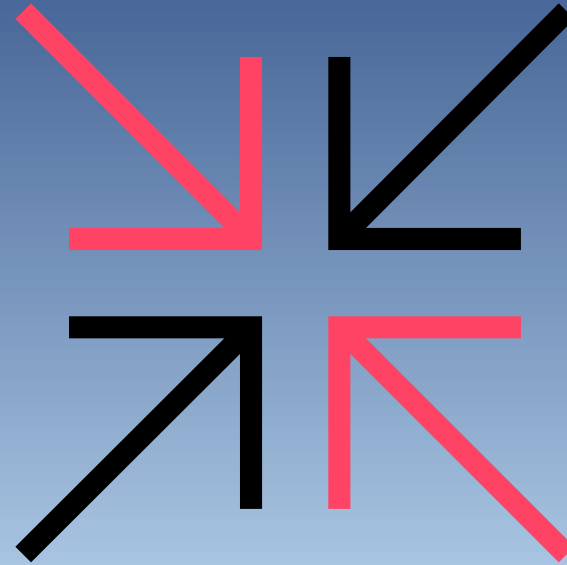


Savoir négocier son
salaire



les points importants

Ce qu'il faut savoir :

- Vous avez obtenu un entretien !!! Bravo !!!
- En France la rémunération est plutôt tabou
- En France, les personnes qui ont un salaire important sont celles qui changent régulièrement d'entreprise ou de poste
- Il y a très souvent une marge de négociation
- Parler de la rémunération assez tard (c'est en principe à l'initiative du recruteur)

Avant l'entretien

- Savoir ce que l'on vaut sur le marché
- En déterminer une fourchette (basse-intermédiaire-idéale)
- Savoir de quoi on parle (brute annuel – le net mensuel)
- Se renseigner sur ce que propose l'entreprise (salaire de base-bonus-variables- mutuelle – voiture etc...

Avant l'entretien

- Etre dans le bon état d'esprit – on doit rester fluide dans sa négociation
- Etre conscient de sa valeur ajoutée / aux besoins de l'entreprise
- Connaitre l'entreprise et répondre à son besoin
- S'entraîner

Merci de votre attention

